

一、 国瑞金融 6 月内训课预告

1、6月7日国瑞金融将为某大型券商举办《期权交易策略与盈利模式》内训课

培训目的

- 学习期权产品，交易策略，盈利模式，风险控制等内容；
- 研究可借鉴的实务案例，学到具有实操性的业务指导，为今后开展业务奠定基础；
- 提高客户对整体业务模式的理解，提升团队业务素质，增进客户关系。

课程亮点

- 本次项目根据公司关心的业务热点，为学员精心设计，深入解析业务模式，并对业务操作要点和风控措施做出专业指导；
- 学习项目由从事相关领域工作，具有丰富理论和实践经验的行业专家讲授，实现培训需求的精准转化；
- 针对学员所负责业务，理论讲授与实操案例分析相结合，使学员身临其境，切实掌握学习内容；
- 项目包括课前调研、课程实施、课后评估三个阶段，充分保证培训效果。

课程大纲

模块一：期权原理和定价模型

模块二：交易策略

模块三：盈利模式

模块四：风险控制

讲师简介

杨老师

现任野村证券交易员，执行董事，亚太区固定收益 G10 利率衍生产品和策略指数交易主管。开发、设计、操盘、风险管理包括风险规避，风险套利和波动率对冲的投资组合，交易对象包括国家主权基金，对冲基金，商业银行，保险公司，国有大型企业和海外上市公司。率领团队屡次创新，实现野村证券金融危机后在中国衍生品市场的崛起。同时杨老师担任着香港中国金融协会理事。

2006-2011 年担任瑞士银行董事，亚太区结构产品交易员，中国衍生品交易主管。管理的交易涵盖除单只股票外所有资产类别，包括：利率，外汇，信用，通胀，大宗商品（石油，黄金，农产品）期货，股指，天气和温室气体排放等各类资产以及它们的组合。负责瑞银在中国的衍生金融产品交易，同时也负责瑞银私人银行高端客户总值 7 亿美金的日常财富管理，丰富的项目执行经验和金融市场投资和风险管理经验，中国投资论坛（北京）2009 年瑞士银行发言人。于 1999 年在北京大学获得数学学士学位，2005 年在美国西北大学获得数学博士学位。

2、6月13-14日国瑞金融将为某大型券商举办《财务报表分析与舞弊识别》内训课

课程背景

财务报表对于了解企业的财务状况和经营业绩，评价企业的偿债能力，盈利能力和营运能力，帮助制定经济决策有着显著作用，其重要性毋庸置疑，是每一位金融从业人员的基本功也是普遍需要的技能。如何运用有效的方法进行财务报表分析？如何有效识别各种类型的财务报告舞弊行为，以帮助投资者避开那些不诚信的公司和它们挖掘的财务陷阱？

课程大纲

- 会计信息解读技巧
- “表”面文章财务报表分析
- 由“表”及“理”从财务报表看企业管理
- “三个代表”报表舞弊识别

课程亮点

- 业内权威专家讲授，讲师拥有多年财务报表分析及舞弊识别的经验，曾为多家业内知名机构培训相关课题，如天弘基金、中信证券、东吴基金、鹏华基金、华宝兴业基金、大成基金、融通基金等；
- 课程内容细致丰富，涵盖会计信息解读技巧，财务报表分析，从财务报表看企业管理，报表舞弊识别等金融机构重视的领域；
- 培训课程内容系统、专业，启迪思路，引发创新思考，提供操作指南；
- 培训项目为业务团队提供业务交流平台，也是拓展高端专业人脉，寻求业务合作的良好平台。

讲师简介

林老师 某知名证券公司研究部 财务与估值组 首席分析师

2008年至今，任职某证券公司首席分析师，主要负责：研究、开发会计、财务、税务、估值等方面的培训课程，对本部门、本公司及客户进行培训；建立、维护上市公司估值模型；审核公司外发报告中的估值模型；处理各类与会计、财务、税务、估值相关的问题；协助同事开发、验证量化交易策略。

林老师为北京大学光华管理学院会计专业博士（硕博连读，免试保送），本科为北京大学光华管理学院财务管理专业毕业。

主要课题

财务报表分析与舞弊识别，公司估值模型构建，基础会计，会计准则讲解与应用，财务管理，公司估值理论、税法与税收筹划，EXCEL在证券研究中的高级运用等。

培训经历

- 对天弘基金进行“报表舞弊识别”、“财务报表分析”、“财务模型构建”培训

- 对中信证券新入职员工进行“会计信息解读技巧”、“报表舞弊识别”培训
- 对东吴基金进行“报表舞弊识别”、“财务报表分析”、“从财务报表看企业管理”培训
- 对鹏华基金进行“报表舞弊识别”、“财务报表分析”、“从财务报表看企业管理”培训
- 对华宝兴业基金进行“报表舞弊识别”、“财务报表分析”、“从财务报表看企业管理”培训
- 对大成基金进行“财务模型构建”培训
- 对融通基金进行“报表舞弊识别”、“财务报表分析”培训

二、 国瑞金融 6 月公开课预告

1、6 月 7~8 日北京《期权交易策略与结构化应用》公开课

课程背景

证监会从 2013 年底开始拟推出股指期货及个股期权,待条件具备及时机成熟之后将产品推出市场。这些在国外已经相当成熟的产品是如何运作的?如何对其进行风险控制?如何运用结构化产品来增加期权获利?课程特邀资深海外专家,通过对期权经营管理进行详尽的分析,帮助学员掌握期权产品获利方法、模型应用,从而制定理想的理财方案,助力金融机构把握业务先机,时刻走在行业发展的前列。

课程亮点

- 海外权威专家讲授,讲师拥有多年期权交易经验,曾为 34 个国家的金融机构进行培训项目的开发和执行。
- 课程内容细致深入,将探讨期权定价、风控、交易策略、奇异期权,以及为客户提供结构化产品解决方案等;
- 课程内容系统、专业,启迪思路,引发创新思考,提供操作指南;
- 为业务团队提供业务交流平台,也是拓展高端专业人脉,寻求业务合作的良好平台。

课程对象

- 证券公司资产管理部、销售交易部、衍生品部、自营部
- 基金投资团队
- 资产管理公司
- 商业银行衍生品部、资金交易部
- 信托公司二级市场投资部

讲师简介

Richard M. Levine **纽约大学斯特恩商学院客座教授，MBA，CFA**

25 年以上的金融领域从业经验，丰富的授课经验,特别专长衍生产品与结构金融领域。 曾为花旗集团、巴西银行、美洲银行、中国银行、巴克莱资本、黑石集团、德意志银行、GMAC、高盛、汇丰银行、摩根大通、美林、兴业银行、美联和富国银行等 34 个国家和地区的金融机构进行培训项目的开发和执行。

课程大纲

模块一：期权的定价与风控

模块二：期权交易策略

模块三：奇异期权与结构化产品

模块四：股权结构化产品解决方案

2、 6月 20-21 日北京《PE/VC 投资及风险管理》公开课

课程背景

IPO 重启、股票发行注册制、新三板扩容、“新国九条”等信息无不说明多层次资本市场建设的提速！如何结合当前市场政策选取合适的投资项目？如何进行真实有效的尽职调查？如何做好投后管理和风控？如何在投资获利后安全退出？特邀资深业内专家王老师与大家分享 PE/VC 成功经验，结合案例探讨其在中国的成功之路，助力金融机构把握业务先机，时刻走在行业发展的前列。

课程亮点

- 拥有国内外 20 年 PE/VC 投资经验的业内权威专家讲授，投资领域丰富；
- 实操性强，涵盖项目投资全流程，结合案例并提供完整项目管理文件；
- 课程内容系统、专业，启迪思路，引发创新思考，提供操作指南；
- 为业务团队提供业务交流平台，也是拓展高端专业人脉，寻求业务合作的良好平台。

课程对象

- 商业银行投行部、私人银行部、公司业务部
- 信托公司直投部

- 证券公司投行部、直投子公司（或直投部）、资本市场部、企业发展融资部
- 资产管理公司投资部、基金子公司
- 投资风险管理者
- 产业投资基金及 VC\PE 投资公司专业人士
- 保险公司投资部

讲师简介

王老师

毕业于美国哈佛大学商学院，在 PE/VC 行业拥有 20 年以上的投资经验,涉及现代服务业、新能源产业、文化创意产业等丰富的投资领域。此外，王先生先曾为上海愈奇投资的创业合伙人，并参与中信资本创投美元基金的发起策划、筹备工作，为产业升级/整合、成长为行业带头人提出实效的方案。

课程大纲

模块一：私募股权基金国内国外现状

模块二：项目投资筛选过程

模块三：项目投资的谈判过程

模块四：项目投资执行过程

模块五：项目的管理过程

模块六：项目的风险管理和退出执行

模块七：总结

3、7月《财富管理与家族信托》公开课

课程背景

放眼海外，资产配置与家族信托早已成为众多名门望族财富传承管理的重要金融工具，但在国内却还未普及，这正为众多金融资管机构和财富管理平台留下了巨大的市场空间，故各类金融服务机构应把握这一历史的机遇，给予家族财富管理业务足够的重视，特别是在人才队伍建设、机构资源整合、业务模式探索等方面应该不断进取，为市场推出更多更好的家族财富管理类金融产品或专业服务，以抢占市场的先机。

课程亮点

●业内权威专家讲授，拥有多年财富管理及家族信托服务经验，与高盛集团，中信信托，中国银行等机构有着长期而深入的业务合作，所服务客户均为 500 万美元以上级别的超高净值客户；

- 课程内容细致丰富，涵盖海外资产配置要点，资产布局与税务筹划，财富传承，家族信托与家族办公室以及财富管理客户服务等金融机构急待开拓的领域；
- 培训课程内容系统、专业，启迪思路，引发创新思考，提供操作指南；
- 培训项目为业务团队提供业务交流平台，也是拓展高端专业人脉，寻求业务合作的良好平台。

课程对象

- 证券公司经纪业务部，资产管理部、财富管理部专业人士
- 信托公司、保险资管、基金子公司专业人士
- 商业银行私人银行部专业人士

讲师简介

Catherine Elizabeth Morgan

现任某家族信托董事总经理及某国际信托公司中国首席代表。曾任职于全球著名律师事务所高伟绅 CLIFFORD CHANCE 律师事务所，是国内该领域的权威专家。自 2005 年开始为中国境外上市公司股东提供个人财富规划服务，迄今为止服务的客户超过 300 位高净值客户，均为 500 万美元以上级别，并长期为高盛、瑞银等客户做家族信托顾问和设计家族信托方案。

课程大纲

模块一：海外财富管理

模块二：家族信托

三、 国瑞金融 7 月海外项目预告

国瑞金融 7 月海外项目 - - 面向财富管理、私人银行及资产管理专业人士的“欧洲财富管理与资产管理研修班”

项目时间：2014 年 7 月 5 日~7 月 19 日 (15 天)；

报名截至日期：2014 年 5 月 31 日

项目地点：瑞士苏黎世、英国伦敦；

谁该参加：财富管理、私人银行及资产管理专业人士

项目人数：20 人 (名额有限，报名从速！)

特别说明：本期项目可按两段行程分别报名（详见如下“项目行程安排”），具体事宜请致电 010-58205340

项目简介

随着中国经济的持续快速发展，中国高净值人群数量已经仅次于美国、日本和德国，位列全球第四，且这一指标一直保持着快速增长态势，中国财富管理和资产管理市场的规模将进一步扩大，这给国内证券行业带来了前所未有的机遇和挑战。为此，国瑞金融凭借一流的金融培训服务经验及强大的海外培训资源，特别设计此次项目。使财富管理、私人银行及资产管理专业人士通过境外培训，深入了解瑞士金融市场和英国固定收益市场概况、趋势和特点；了解第三方资产管理业务在瑞士和英国的发展情况及其营销案例；学习私人银行，家庭办公室等财富管理和债券的成熟经营模式、成功经验和发展趋势；开拓眼界，参访了解瑞士和英国的著名银行、第三方资产管理机构和家族办公室的运营模式等。

项目亮点

- 阵容庞大的海外讲师团队，讲师背景多元化，培训内容覆盖全面且高度配合的授课与答疑，全面保证培训目标的实现；
- 高端金融机构参访，公司高管接待，与顶级金融机构的管理人员交流实践经验；
- 瑞士最顶尖的商学院做学术支持，详实的课程实施计划，确保项目顺利实施项目；
- 专业的金融翻译团队，保障轻松的学习经历和高效的参访交流；
- 授课环境安静优雅，教学配套设施齐全，提供舒适的学习环境和良好的学习氛围
- 采用先进的 APP 软件进行教学管理，高效而便捷；
- 细致体贴的专业服务团队，解除学习参访中您的后顾之忧

项目行程安排

第一段：瑞士苏黎世：财富管理课程学习及同业交流（7月5日~7月13日，共9天）

核心课程：《全球财富管理业务发展趋势》、《税收，房地产，信托结构与继承规划》、《财富管理理念及家族财富投资探讨》、《海外资产配置与家族信托》

参访交流：瑞士银行、EFG 私人银行、瑞士信贷、瑞士宝盛集团

观光旅行：苏黎世、因特拉肯（少女峰）、卢塞恩



●第二段：英国伦敦：资产管理课程学习及同业交流（7月14日~7月19日，共6天）

核心课程：《欧洲金融监管的框架与发展前景》、《英国作为全球商品交易中心的作用》、《资产配置的策略与方法》、《FICC 业务介绍与投资策略》、《债券行业分析与债券投资策略》

参访交流：巴克莱资本、安联集团、太平洋资产管理公司、伦敦证券交易所

四、 国瑞金融金牌讲师推介

Richard M. Levine

纽约大学斯特恩商学院客座教授，MBA，CFA

丰富的从业和授课经验，融会贯通金融多个领域，提供全面的金融解决方案和授课内容。

专长领域

- ※ 衍生产品
- ※ 结构金融

国内客户授课经验

曾为中金公司、工商银行、建设银行、华泰证券、广发证券等海外高管培训项目授课，内容涉及投资组合管理及行业配置、结构化产品设计与风控、衍生品设计与应用等，平均满意度达 95%以上。

职业经历

在金融市场、金融产品和客户管理领域有着 25 年以上的从业经验。自 2000 以来，他主要从事国际银行和金融企业培训项目的设计与开发，从而帮助客户经理提高全球市场的销售量，运用衍生品和结构化产品为资产管理经理提高回报率，以及帮助公司职员和财务专员提高必要的专业技能，从而优化企业财务状况与企业估值。

Richard M. Levine 在资产管理、资本市场、公司融资和衍生品领域为 34 个国家的金融机构开发和执行培训项目的，其中包括：希腊银行、巴西银行、美洲银行、中国银行、东京银行、巴克莱资本、黑石集团、彭博社、中国国际金融公司、花旗集团、德国商业银行、法国农业信贷银行、德意志银行、DBRS、哥伦比亚石油公司、Genworth Financial、GMAC、高盛、汇丰银行、华泰证券、摩根大通、Lorrain Vial、美林、QNB、韩国新汉银行、兴业银行、申银万国证券、意大利联合信贷银行、美联和富国银行。

Richard 提供的常规咨询项目有：另类投资、债券策略、资本市场基本原理、客户分割、公司估值技巧、信用衍生品、信用产品、债务/股权资本市场、利率和信用风险管理、股权/外汇衍生品、奇异衍生品/结构性产品、金融分析预测、基金选择、期货期权、杠杆收购、按揭证券、组合证券管理、风险管理/衍生品及结构化金融替代品。



目前，除常规业务外，Richard 还为香港、迪拜、伦敦和上海的汇丰银行设计专题研讨会，为企业和商业银行客户经理提供所需的专业技能培训，从而提高衍生品产品的设计及全球市场机会的识别能力。

在此之前，Richard 曾在安永、DLJ、普惠和毕马威工作，负责资产支持证券、住房抵押贷款支持证券、商业抵押贷款支持证券和其他衍生品产品的设计和营销方案。

Richard 现任纽约大学斯特恩商学院 MBA 股权估值课程的兼职教授，并在注册金融分析师(CFA)协会考试者委员会负责开发和审阅注册 CFA II 级和 III 级的试题。他还参与了注册金融分析师协会审查、标准设定和评分，并且是纽约证券分析师联合会的会员，在该联合会担任投资策略委员会的副主席。

教育背景

纽约大学斯特恩商学院 金融学 MBA

弗吉尼亚大学工程和应用科学学院 系统工程学 学士

注册金融分析师 CFA

主讲课程

《衍生品与结构化产品》、《资产管理与资产证券化》、《财务分析》等课程。

注：在 Richard Levine 先生专长的领域内，可根据客户授课内容和时间的需求定制课程。

* * 如需详细课程大纲，请联系我们的培训顾问，联系电话：010-58205340 * *

五、行业动态

1. 证券业

【39 家 IPO 有望率先上市 7 家为“二进宫”】

IPO 开闸在即，从证监会公布的数据看，截至 5 月 21 日，39 家“已通过发审委”，274 家为“已反馈”，266 家为“已受理”，19 家的状态为“预先披露更新”。其中已通过发审委审核的 39 家企业，有望在今年叩开资本市场大门。值得一提的是，有 7 家已过会企业属于二次或多次上会，此前曝出造假的胜景山河和绿大地都是二次或多次上会的企业，他们为这些企业敲响警钟。

【四家期交所期权准备工作有条不紊】

上期所、郑商所、大商所和中金所均表示，目前正在按照既定的计划和步骤有条不紊地开展期权上市前的准备工作，具体体现在：一、进行品种选择和规则优化；二、开始推进做市商制度和系统开发建设工作；三、推进仿真交易方面的工作。各交易所均表示对期权的推出充满信心。

【证监会发布创业板首发及再融资办法】

中国证监会 5 月 16 日正式发布《首次公开发行股票并在创业板上市管理办法》和《创业板上市公司证券发行管理暂行办法》。

创业板首发办法主要修订如下：一是适当放宽财务准入指标，取消持续增长要求；二是简化其他发行条件，强化信息披露约束；三是全面落实保护中小投资者合法权益和新股发行体制改革意见的要求。另外，办法还废止了《关于进一步做好创业板推荐工作的指引》，拓展市场服务覆盖面，创业板申报企业不再限于九大行业。

创业板再融资办法主要包括：一是设置简明统一的发行条件，强化对再融资的约束机制；二是推出“小额快速”定向增发机制，允许“不保荐不承销”，自受理之日起 15 个工作日内作出核准或者不予核准决定；三是支持上市公司在特定范围自行销售非公开发行的股票，降低融资成本；四是加大董事会的自我约束功能，强化管理层再融资的责任意识。

【新三板负责人回应五大热点 将推出优先股】

全国股份转让系统公司相关负责人 5 月 22 日就新三板的并购重组、融资、监管、成交情况、准入标准五大热点问题给予了回应。全国股份转让系统为支持中小微企业发展，鼓励并创造条件为挂牌公司提供多种融资便利，包括优先股、公司债券等金融工具将陆续推出，以进一步丰富挂牌公司的融资渠道。

2. 银行业

【私人银行业绩表现亮眼 4 家银行资产管理规模同超 5 千亿】

就客户数和资产管理规模来看，截至 2013 年末，工农中建交的资产管理规模排行前列。其中，中国银行、工商银行、农业银行资产管理规模均超 5000 亿人民币，分别达 5700 亿元、5413 亿元和 5050 亿元。值得一提的是，除国有银行外，股份制银行招商银行旗下的私人银行资产管理规模也晋升至 5000 亿的阵营，并以 5714 亿元的管理总资产成为“国内最大”的领头羊，业绩表现抢眼。

【银监会要求商业银行加强内控】

银监会就《商业银行内部控制指引（修订征求意见稿）》向社会公开征求意见。《指引》要求商业银行应当对纳入并表管理的机构进行内部控制评价，并根据风险状况确定内部控制评价的频率，至少每年开展一次。当发生重大的并购或处置事项、营运模式发生重大改变、外部经营环境发生重大变化时，应当及时组织开展内部控制评价。并强化内部控制评价结果运用，可将评价结果与被评价机构的绩效考评和授权等挂钩，并作为被评价机构领导班子考评的重要依据。

【中国银行与俄罗斯外贸银行签署全面业务合作协议】

在近日召开的第四次亚信峰会期间，中国银行行长陈四清与俄罗斯外贸银行第一副董事长季托夫分别代表两家银行签署了《全面业务合作协议》。双方将在人民币结算、贸易融资、项目融资和投资银行等领域加强合作，全面提升对两国客户的金融服务水平。并就落实合作协议内容、客户及项目互荐、相互支持对方机构在本国的业务发展等深入交换了意见。双方将以此为契机，发挥各自优势，携手推动中俄经贸合作。

3.保险业

【中国平安名列全球保险品牌第一 品牌价值 124 亿美元】

2014 年度“BrandZ 最具价值全球品牌 100 强”榜单由知名品牌及市场研究公司 Millward Brown Optimor 揭晓。中国平安凭借 124 亿美元的品牌价值，位列榜单第 77 位，较去年上升 7 位，并一举摘得保险行业全球第一的头衔。

【保监会预警县级融资平台 下发两份监管新规】

保监会近日向保险资产管理公司下发了两份监管新规：《债权投资计划信用增级监管口径》和《债权投资计划投资县级政府融资平台监管口径》，以期从源头上防范债权投资风险，规范信用增级和投资县级政府融资平台行为。

【保监会:为相互保险公司设门槛 初始运营资金将不低于 2 亿】

保监会 5 月中旬下发了《相互保险组织管理暂行办法(意见稿)》。《意见稿》称设立相互保险公司初始运营资金不低于 2 亿元；设立涉农相互保险组织，全国性组织初始运营资金不低于 5000 万元。对于设立相互保险公司，要求互保公司的主要发起会员负责投入初始运营资金。对于设立涉农相互保险组织，还应当具备下列条件：全国性组织一般发起会员数不低于 1000 个，省级不低于 500 个，市级及以下的不低于 100 个；省级组织不低于 1000 万元，市级及以下组织不低于 50 万元。

4.基金业

【货币基金前 4 月吸金万亿 基金管理资产破 5 万亿】

货币基金规模 4 月份再现高增长，单月规模增加近 3000 亿元，总规模冲至 1.75 万亿元，前 4 个月合计吸金达 1 万亿元。根据基金业协会官网的消息，截至 2014 年 4 月底，我国境内共有基金管理公司 91 家，取得公募基金管理资格的证券公司 3 家，管理资产合计达到 51369.02 亿元。此外，截至 4 月底，公募基金规模 37349.22 亿元。得益于货币基金的持续爆发，今年基金公司资产规模突破 5 万亿元(包括证券公司的公募基金规模)，而公募基金规模则逼近 4 万亿元。

【互联网基金“到点成立”成新趋势】

倡导“到点成立”者认为，当一只新基金在发行期间任何一个工作日截止时达到 2 亿份、200 人（或 1000 人）之后，就应该停止发行，并立即办理相关的后续手续。现除完美诠释了“到点成立”的富国富钱包货币基金外，嘉实薪金宝、嘉实活钱包、招商招财宝等都属于“到点成立”的货币基金产品。实行“到点成立”可降低发行成本，提高发行效率，便于新基金的快速起步运作管理，持续营销、增加渠道收入等。

【京东阿里赴美上市 基金公司拟发 QDII 专户赶潮流】

移动互联网各细分领域的龙头公司均已在美上市。基于其投资价值，已有基金公司着手发行专门的 QDII 专户产品去投资这些中概股。与海外投资者相比，由于这些中概股业务在国内，无论是对它们的业务模式，还是国内消费者的消费习惯，以及对于宏观政策面的把握，国内专业的基金等机构投资者更具优势，这也是他们专门发产品去投资的原因。从目前 QDII 投资来看，腾讯控股、优酷土豆、金山软件、唯品会等互联网公司均是 QDII 基金的重仓股。从目前国内基金的投资思路来看，在京东、阿里上市后，未来不仅 QDII 专户会加大投资这些公司的力度，QDII 公募基金也可能会加大对这些互联网龙头公司的投资。

5.信托业

【地产信托放量发行 信托再做地产救命稻草】

近日从信托公司整体发行数据来看，地产类信托和基建类信托在总量上仍然居首，尤其是上市房企的信托融资规模较大。根据 iFinD 统计，信托合计发行 724 只，总规模为 549.30 亿元，其中房地产（000736）信托发行总规模达到 104.25 亿元，在细分领域内占比最大，且整体来看房地产类信托平均收益最高，信托再做房地产的救命稻草。

【代销渠道“折翼” 信托公司艰难转型布局直销】

99 号文明确指出，禁止第三方理财公司以直接或间接方式代销信托产品，要严格执行信托产品营销各项合规要求，坚持私募标准，不得公开宣传。信托公司代销渠道“折翼”后只能依靠自建销售团队，招兵买马，成立财富中心。更有那些在传统渠道处处受阻的信托公司，试水微信平台营销，加入这场互联网金融的盛宴。继外贸信托首家推出“五行财富”微信订阅号后，多家信托公司由财富中心牵头推出了自家微信订阅号，主推行业动态、客户服务以及产品定向推介等功能。

为了帮助国内券商，基金，银行，信托等金融机构及时了解国瑞金融公开课、内训课以及海外培训项目的最新情况，并帮助从业人员及时了解行业热点，我们开通了新浪官方

微博“艾森国瑞咨询”，并且欢迎关注我们的**微信公众账号#国瑞金融培训#**，我们会定期向微信群好友推送最新的课程信息和行业资讯，欢迎扫描下面的二维码，精彩内容，不容错过！

